

「ビジネス遂行力」養成セミナー体系図(2024年度版)

社会人基礎力	担当クラス (入社2年目～)	中堅クラス (入社5年目～)	若手リーダー-および主任クラス (入社7年目～)
前に踏み出す力 (アクション) 【主体性】 【働きかけ力】 【実行力】	自らの可能性の追求を通じたビジネスリーダーへのマインドセット 成功する受注活動の極意 (1) - 新規顧客訪問 / ニーズ把握	成功する受注活動の極意 (2) - 提案説明 / クロージング	自らのリーダーシップの探索と再構築、そして新たな発見 Renewal リーダーとしての人格的側面 ~偉大さへの道を究める
考え抜く力 (シンキング) 【課題発見力】 【計画力】 【創造力】	ビジネスリーダーを目指すための意思決定力 ビジネスを面白く切り拓く創造力の開発と実践	Renewal 重要案件獲得戦略 (1) - 商談状況分析 / 競合戦略 交渉上手はココが違う - 最強交渉術の心技体 課題発見と解決へのメソドロジー	重要案件獲得戦略 (2) - 組織分析 / キーパーソン連携 能力も意欲も向上させる評価面談の極意 Renewal ハイパフォーマー育成に向けたリーダーの指導力
チームで働く力 (チームワーク) 【発信力】 【傾聴力】 【柔軟性】 【状況把握力】 【規律性】 【ストレスコントロール力】	勝てるプレゼンテーションの要諦 コミュニケーション力発揮へのブレークスルー	顧客の心を見抜くコミュニケーション やりがいをグングン伸ばすコミュニケーション 扱いづらい相手のトリセツ - 対応の勘どころ	職場もメンバーも活気づけるリーダーシップパワーアップ エクセレントリーダーへの道 - ハイパーチームの創造へ向けて バイタリティ溢れるチームビルディング 成功するファシリテーション ~とっておきの会議術

□ : 2024年度開催予定セミナー

各セミナーの開催要領は次の通りです。
 ・実施時間： 13時30分～16時30分
 ・定員： 28名様程度
 ・参加費： 無 料
 ・運営： 集合セミナー形式 (講師によるレクチャー、グループ討議、演習等を含む受講者参加型)
 ※詳細につきましては、開催日約1ヶ月前にメールマガジン、コミュニティサイトでご案内いたします。

2024年度 日立ITユーザ会 ビジネス遂行力養成セミナー(関東支部開催分) 開催スケジュール

#	期	日付	回次	セミナータイトル	対象層
1	上期	6月19日(水)	第1回	エクセレントリーダーへの道ーハイパーチームの創造へ向けて	若手リーダーおよび主任クラス(入社7年目～)
2	上期	7月17日(水)	第2回	交渉上手はココが違うー最強交渉術の心技体	中堅クラス(入社5年目～)
3	上期	7月24日(水)	第3回	成功する受注活動の極意(1)ー新規顧客訪問／ニーズ把握	担当クラス(入社2年目～),中堅クラス(入社5年目～)
4	上期	8月7日(水)	第4回	顧客の心を見抜くコミュニケーション	中堅クラス(入社5年目～)
5	上期	9月4日(水)	第5回	ビジネスリーダーを目指すための意思決定力	担当クラス(入社2年目～)
6	下期	10月9日(水)	第6回	成功する受注活動の極意(2)ー提案説明/クロージング	担当クラス(入社2年目～),中堅クラス(入社5年目～)
7	下期	10月24日(木)	第7回	成功するファシリテーション～とっておきの会議術	若手リーダーおよび主任クラス(入社7年目～)
8	下期	11月13日(水)	第8回	リーダーとしての人格的側面 ～偉大さへの道を究める	若手リーダーおよび主任クラス(入社7年目～)
9	下期	12月4日(水)	第9回	勝てるプレゼンテーションの要諦	担当クラス(入社2年目～)
10	下期	1月15日(水)	第10回	ハイパフォーマー育成に向けたリーダーの指導力	若手リーダーおよび主任クラス(入社7年目～)