

「ビジネス遂行力」養成セミナー体系図(2024年度版)

社会人基礎力	担当クラス（入社2年目～）	中堅クラス（入社5年目～）	若手リーダーおよび主任クラス（入社7年目～）
前に踏み出す力 （アクション） 【主体性】 【働きかけ力】 【実行力】	自らの可能性の追求を通じたビジネスリーダーへのマインドセット 成功する受注活動の極意（1） ー新規顧客訪問／ニーズ把握	成功する受注活動の極意（2） ー提案説明/クロージング	自らのリーダーシップの探索と再構築、そして新たな発見 Renewal リーダーとしての人格的側面 ～偉大さへの道を究める
考え抜く力 （シンキング） 【課題発見力】 【計画力】 【創造力】	ビジネスリーダーを目指すための意思決定力 ビジネスを面白く切り拓く 創造力の開発と実践	重要案件獲得戦略（1） ー商談状況分析／競合戦略 Renewal 交渉上手はココが違う ー最強交渉術の心技体 課題発見と解決へのメソドロジー	重要案件獲得戦略（2） ー組織分析／キーパーソン連携 能力も意欲も向上させる 評価面談の極意 Renewal ハイパフォーマー育成に向けたリーダーの指導力
チームで働く力 （チームワーク） 【発信力】 【傾聴力】 【柔軟性】 【状況把握力】 【規律性】 【ストレスコントロール力】	勝てるプレゼンテーションの要諦 コミュニケーション力発揮へのブレークスルー	顧客の心を見抜くコミュニケーション やりがいをグングン伸ばすコミュニケーション 扱いづらい相手のトリセツ ー対応の勘どころ	職場もメンバーも活気づけるリーダーシップパワーアップ エクセレントリーダーへの道 ーハイパーチームの創造へ向けて バイタリティ溢れるチームビルディング 成功するファシリテーション ～とっておきの会議術

：2024年度開催予定セミナー

各セミナーの開催要領は次の通りです。

- ・実施時間： 13時30分～16時30分
- ・定員： 28名様程度
- ・参加費： 無 料
- ・運営： 集合セミナー形式（講師によるレクチャー、グループ討議、演習等を含む受講者参加型）

※詳細につきましては、開催日約1ヶ月前にメールマガジン、コミュニティサイトでご案内いたします。

2024年度 日立ITユーザ会 ビジネス遂行力養成セミナー(関東支部開催分) 開催スケジュール					
#	期	日付	回次	セミナータイトル	対象層
1	上期	6月19日(水)	第1回	エクセレントリーダーへの道ーハイパーチームの創造へ向けて	若手リーダーおよび主任クラス(入社7年目～)
2	上期	7月17日(水)	第2回	交渉上手はココが違うー最強交渉術の心技体	中堅クラス(入社5年目～)
3	上期	7月24日(水)	第3回	成功する受注活動の極意(1)ー新規顧客訪問／ニーズ把握	担当クラス(入社2年目～),中堅クラス(入社5年目～)
4	上期	8月7日(水)	第4回	顧客の心を見抜くコミュニケーション	中堅クラス(入社5年目～)
5	上期	9月4日(水)	第5回	ビジネスリーダーを目指すための意思決定力	担当クラス(入社2年目～)
6	下期	10月9日(水)	第6回	成功する受注活動の極意(2)ー提案説明/クロージング	担当クラス(入社2年目～),中堅クラス(入社5年目～)
7	下期	10月24日(木)	第7回	成功するファシリテーション～とっておきの会議術	若手リーダーおよび主任クラス(入社7年目～)
8	下期	11月13日(水)	第8回	リーダーとしての人格的側面 ～偉大さへの道を究める	若手リーダーおよび主任クラス(入社7年目～)
9	下期	12月4日(水)	第9回	勝てるプレゼンテーションの要諦	担当クラス(入社2年目～)
10	下期	1月15日(水)	第10回	ハイパフォーマー育成に向けたリーダーの指導力	若手リーダーおよび主任クラス(入社7年目～)